

Afya

A Afya Educacional nasce em 2019 com o objetivo de ser a grande parceira dos profissionais médicos em toda a sua jornada de formação. Mas a nossa história já tem mais de 20 anos, especialmente nos cursos de saúde e Medicina. Por meio de nossas unidades de ensino, atuamos desde a graduação - são mais de 30 cursos diferentes, além da Medicina -, passando pelos cursos para provas de residência e outros títulos até a pós-graduação médica. O grupo, que hoje já é o maior de faculdades de Medicina do país, quer mais: a nossa missão é ser referência em educação médica e de saúde, capacitando nossos alunos para transformarem seus sonhos em experiências extraordinárias de aprendizagem ao longo da vida. A Afya Educacional nasceu da união da NRE Educacional, maior grupo de faculdades de Medicina do país, com a Medcel, empresa líder em cursos preparatórios para residência médica, especializações e atualizações. A Afya é uma empresa altamente tecnológica, com viés educacional e vocacionada para cuidar de toda a jornada profissional do médico.

Ao longo de suas jornadas, as duas empresas que agora formam a Afya formaram mais de 10 mil médicos nas diversas fases de suas vidas acadêmica e profissional, contribuindo para melhorar a prestação de serviços de saúde e, assim, disseminar a qualidade de vida nas comunidades onde está presente.

O sucesso da Afya Educacional deve-se à soma de três fatores: fundadores médicos, com grande conhecimento técnico; gestão profissionalizada e um grupo investidor com histórico de sucesso n segmentos de educação e saúde. Desde 2016, o fundo Crescera anteriormente chamado Bozano, é sócio da NRE Educacional e da Medcel.

POLÍTICA DE NEGOCIAÇÃO

CAMPANHA ALUNOS INATIVOS



CAMPANHA VÁLIDA ATÉ 31/07/2026

AGING	DESCONTO MENSALIDADE					
	% DE DESCONTO À VISTA / CARTÃO PARCELADO	PARCELAMENT O CARTÃO	% DE DESCONTO BOLETO PARCELADO	PARCELAMENT O BOLETO	MULTA	JUROS
181 A 270	35% NO VALOR PRINCIPAL	12 X	17% NO VALOR PRINCIPAL	18X IGUAIS (entrada + 17)	100%	100%
271 A 365	45% NO VALOR PRINCIPAL		22% NO VALOR PRINCIPAL		100%	100%
366 A 730	55% NO VALOR PRINCIPAL		30% NO VALOR PRINCIPAL		100%	100%
731 A 1080	70% NO VALOR PRINCIPAL		35% NO VALOR PRINCIPAL		100%	100%
1081 A 1440	75% NO VALOR PRINCIPAL		45% NO VALOR PRINCIPAL		100%	100%
1441 A 1800	80% NO VALOR PRINCIPAL		50% NO VALOR PRINCIPAL		100%	100%
MAIOR 1800	85% NO VALOR PRINCIPAL		55% NO VALOR PRINCIPAL		100%	100%

- **PAGAMENTO NO CARTÃO É CONSIDERADO À VISTA**
- **PARCELA MÍNIMA MEDICINA R\$ 100,00 E SHE R\$ 50,00**
- **DEMAIS REGRAS DA POLÍTICA PERMANECEM INALTERADAS**

POLÍTICA DE NEGOCIAÇÃO

CURSO MEDICINA - ALUNO INATIVO



AGING	DESCONTO MENSALIDADE					
	% DE DESCONTO À VISTA / CARTÃO PARCELADO	PARCELAMENT O CARTÃO	% DE DESCONTO BOLETO PARCELADO	PARCELAMENT O BOLETO	MULTA	JUROS
1 A 30	2% NO VALOR PRINCIPAL	12 X com parcela mínima de R\$ 100,00	SEM DESCONTO	12 X (entrada + 11) com parcela mínima de R\$ 100,00	100%	100%
31 A 60	4% NO VALOR PRINCIPAL		2% NO VALOR PRINCIPAL		100%	100%
61 A 90	6% NO VALOR PRINCIPAL		3% NO VALOR PRINCIPAL		100%	100%
91 A 120	10% NO VALOR PRINCIPAL		5% NO VALOR PRINCIPAL		100%	100%
121 A 150	15% NO VALOR PRINCIPAL		8% NO VALOR PRINCIPAL		100%	100%
151 A 180	20% NO VALOR PRINCIPAL		10% NO VALOR PRINCIPAL		100%	100%
181 A 270	25% NO VALOR PRINCIPAL		12% NO VALOR PRINCIPAL		100%	100%
271 A 365	35% NO VALOR PRINCIPAL		17% NO VALOR PRINCIPAL		100%	100%
366 A 730	45% NO VALOR PRINCIPAL		25% NO VALOR PRINCIPAL		100%	100%
731 A 1080	60% NO VALOR PRINCIPAL		30% NO VALOR PRINCIPAL		100%	100%
1081 A 1440	65% NO VALOR PRINCIPAL		40% NO VALOR PRINCIPAL		100%	100%
1441 A 1800	70% NO VALOR PRINCIPAL		45% NO VALOR PRINCIPAL		100%	100%
MAIOR 1800	75% NO VALOR PRINCIPAL		50% NO VALOR PRINCIPAL		100%	100%

➤ **CONSULTAR INFORMAÇÕES IMPORTANTES PARA NEGOCIAÇÃO NO PRÓXIMO SLIDE**

CURSO MEDICINA - ALUNO **INATIVO**

Regra

- S:** Desconto no principal (tabela acima) *somente* em Títulos Originais. Não poderá ser concedido em Títulos de Acordo
- O percentual de desconto deverá seguir a tabela acima, respeitando a forma de pagamento
- O percentual de desconto deve ser calculado sobre o título original mais antigo e o desconto aplicado sobre todos os títulos que compõem o saldo;
- É obrigatório a assinatura de Termo de Confissão de Dívida *somente* para acordos parcelado no boleto e com saldo a partir de R\$ 30.000,00. É obrigatório a assinatura de Fiador;
- O vencimento do boleto promessa de acordo deverá ser em no máximo 3 dias após a negociação (d+3)

Negociação boleto parcelado:

- Boleto parcelado em 12x (entrada + 11) com parcela mínima de R\$ 100,00;
- Proibido o valor da entrada ser menor do que o das demais parcelas do acordo;
- Sobre Títulos de Acordo é permitido negociação na forma Boleto Parcelado (acordo do Acordo) porém sem desconto no valor principal

Cartão:

- Cartão Parcelado em 12x com parcela mínima de R\$ 100,00;
- Pagamento no cartão de crédito parcelado será considerado como à vista para fins de aplicação da tabela de desconto
- Poderá ser utilizado mais de um Cartão de Crédito na negociação.

POLÍTICA DE NEGOCIAÇÃO

CURSO SHE + EAD - ALUNO INATIVO



AGING	DESCONTO MENSALIDADE					JUROS
	% DE DESCONTO À VISTA / CARTÃO PARCELADO	PARCELAMENT O CARTÃO	% DE DESCONTO BOLETO PARCELADO	PARCELAMENT O BOLETO	MULTA	
1 A 30	2% NO VALOR PRINCIPAL	12 X com parcela mínima de R\$ 100,00	SEM DESCONTO	12 X (entrada + 11) com parcela mínima de R\$ 100,00	100%	100%
31 A 60	4% NO VALOR PRINCIPAL		2% NO VALOR PRINCIPAL		100%	100%
61 A 90	6% NO VALOR PRINCIPAL		3% NO VALOR PRINCIPAL		100%	100%
91 A 120	10% NO VALOR PRINCIPAL		5% NO VALOR PRINCIPAL		100%	100%
121 A 150	15% NO VALOR PRINCIPAL		8% NO VALOR PRINCIPAL		100%	100%
151 A 180	20% NO VALOR PRINCIPAL		10% NO VALOR PRINCIPAL		100%	100%
181 A 270	25% NO VALOR PRINCIPAL		12% NO VALOR PRINCIPAL		100%	100%
271 A 365	35% NO VALOR PRINCIPAL		17% NO VALOR PRINCIPAL		100%	100%
366 A 730	45% NO VALOR PRINCIPAL		25% NO VALOR PRINCIPAL		100%	100%
731 A 1080	60% NO VALOR PRINCIPAL		30% NO VALOR PRINCIPAL		100%	100%
1081 A 1440	65% NO VALOR PRINCIPAL		40% NO VALOR PRINCIPAL		100%	100%
1441 A 1800	70% NO VALOR PRINCIPAL		45% NO VALOR PRINCIPAL		100%	100%
MAIOR 1800	75% NO VALOR PRINCIPAL		50% NO VALOR PRINCIPAL		100%	100%

➤ CONSULTAR INFORMAÇÕES IMPORTANTES PARA NEGOCIAÇÃO NO PRÓXIMO SLIDE

CURSO SHE (EXCETO MEDICINA) - ALUNO INATIVO

Regra

- S:** Desconto no principal (tabela acima) *somente* em Títulos Originais. Não poderá ser concedido em Títulos de Acordo
- O percentual de desconto deverá seguir a tabela acima, respeitando a forma de pagamento
 - O percentual de desconto deve ser calculado sobre o título original mais antigo e o desconto aplicado sobre todos os títulos que compõem o saldo;
 - É obrigatório a assinatura de Termo de Confissão de Dívida *somente* para acordos parcelados no boleto e com saldo a partir de R\$ 15.000,00. É obrigatório a assinatura de Fiador;
 - O vencimento do boleto promessa de acordo deverá ser em no máximo 3 dias após a negociação (d+3)

Negociação boleto parcelado:

- Boleto parcelado em 12x (*entrada + 11*) com *parcela mínima de R\$ 50,00*;
- Proibido o valor da entrada ser menor do que o das demais parcelas do acordo;
- Sobre Títulos de Acordo é permitido negociação na forma Boleto Parcelado (acordo do Acordo) porém sem desconto no valor principal

Cartão:

- Cartão Parcelado em 12x com *parcela mínima de R\$ 50,00*;
- Pagamento no cartão de crédito parcelado será considerado como à vista para fins de aplicação da tabela de desconto
- Poderá ser utilizado mais de um Cartão de Crédito na negociação.

Pagamento do boleto em até 03 dias úteis



A instituição possui TCD



Instituição ACEITA contraproposta



Tratativa com RF: Após autorização do aluno, registrar em observações na ficha o nome do RF ressaltando que ele pode realizar as negociações pelo aluno.



Em caso de atraso do acordo, devemos AGUARDAR para subir cobrança externa.



Demais Informações

- Telefone da Central de Atendimento 0800 020 1743.
- Não podemos formalizar acordo para o próximo mês.
- Ao receber as orientações sobre a contestação do aluno, abrir o chamado, com os seguintes status: alega pagamento, contestação de valores seja bolsa, desconto/ou o débito.
- Nos casos de comprovantes de acordo Cobrafix não baixado em sistema, o operador deverá orientar o aluno a encaminhar o comprovante no E-mail: apoiosp02@Cobrafix.com.br
- **Proibido subir Contra propostas de REACORDOS!**



REDES SOCIAIS

